

7 Tipps für gelungenen Verkauf

Diese 7 Punkte sollen ab jetzt Dich bei deinen tagtäglichen Themen im Alltag begleiten und verbessern. Und wenn du Lust, hast mehr zu erfahren und Dich fragst, wie genau du diese Punkte umsetzen sollst, dann melde dich gern bei mir!



01

Erkenne deinen Mehrwert und zeige ihn aus Kundensicht.

02

Höre deinem Gegenüber wirklich zu, er wird dir alles verraten, was für dich wichtig ist. Spoiler: 80% von erfolgreichem Vertrieb beruht auf reinem Zuhören. Damit regulierst du automatisch auch deinen Redeanteil.

03

Verstehe Dich als Problemlöser, anstatt dein Produkt oder deine Leistung zu verkaufen.

04

Lerne deine eigenen Emotionen zu kontrollieren – vor allem die negativen!

05

Erkenne den Unterschied zwischen einem “Einwand” und einem “Vorwand”.

06

Gib deinem Gegenüber immer ein gutes Gefühl, es entscheidet mehr als der eigentliche Inhalt – sei dir dessen stets bewusst!

07

Verkaufe das Produkt und die Lösung, nicht aber den Preis.



Kontakt +49 151 172 98 364 kontakt@bwuttke.com